

～物づくり、人づくり、町づくりの 良い循環を目指して～

新運輸(株)
代表取締役社長 中島 徳明さん



「産地大川の生産・物流のトータルパッケージシステム」についてお聞きします。この新しいビジネスモデルを提唱しているのが、新運輸(株)社長の中島徳明さん。それについて六月二十一日にインターネットビューを行つた。

【中島徳明】
「産地大川の生産・物流のトータルパッケージシステム」とは一体どういったものでしょうか。

【中島徳明】
「簡単にはいえば、生産から配達まで、産地内の多様な企業がコラボレイトし、つまり、一つのパッケージ商品として収益性の高い需要を生み出す考え方です。」

【中島徳明】
「一つには、時代背景があります。今家具業界は変化のさなかにあります。市場規模の縮小と、海外輸入家具の拡大、量販店の寡占化と競争激化。顧客スタイル変化や嗜好の多様化。販売チャネルの多様化が進行中です。家具業界、流通業界も手法の手直しが求められていると考えてています。」

【中島徳明】
「なるほど、時代の変化の手をこまねいているわけにはいられない、ということですね。他にも理由がありますか。」

【中島徳明】
「はい、私自身産地大川には、素晴らしい潜在的な力がある

と思つていています。こんな産地はないと思いますよ。つまりあらゆる家具関連業種が存在し、設計・製造から、運輸配送まで、すべてが整っています。そしてその特殊性や利点を有機的かつ効率的に活用さえできれば、他産地との競争にも優位に立ちますし、地元そして関連する企業の収益性も増していくと考えています。」

【中島徳明】
「それでは、具体的にお伺いしますが、「産地大川の生産・物流のトータルパッケージシステム」の配達サイドシステムには、新運輸さんが係わっておられる、家具の全国宅配サービスがあるとお聞きしました。これはどのようなものですか。」

【中島徳明】
「主に全国家具の宅配ネットサービス“パパネット”を

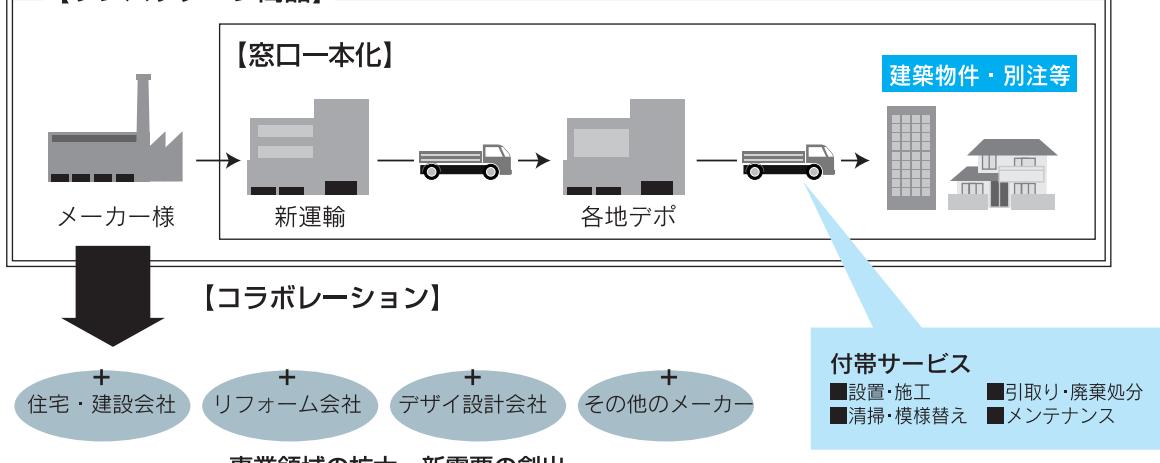


トータルパッケージ（新しい需要の創出）

「生産・物流（配送・設置・施工）」までを一つの商品ととらえ、「産地大川の生産・物流のトータルパッケージシステム」という新しいビジネスモデルを構築し、様々な企業とのコラボレーションにより、収益性の高い新しい需要の創出を図ります。

窓口一本化で効率よく仕事をすすめると共に、配送に多様な付帯サービスを加味することで様々なニーズとお客様に対応します。

(ワンパッケージ商品)



「まあ、小口の荷物でも遠慮無く依頼でいい」と。久留木の「デポから共同配送を行うことで小口の荷物にも対応できます。従来は小口であっても千ヤード一料金といった世界で

窓口一本で依頼されますと、全国の消費者まで直接お届けできます。幹線共同配送を行ないます。地デボ（中継基地）まで運びます。その後は提携業者が顧客まで届けます。もちろん窓口である当社がエンドコーナーまでの一貫した責任を負います。このような家具に特化した全国ネットはこれまでにありますでした。」

利用您的。これに参画する配送会社は九州から北海道まで約二十社。そして日本全国をほぼカバーする四十エリアですか。

ツトが、"トータルパッケージシステム"のいわば土台となつてゐるわけですね。では、地元家具業界との「コラボレイト」という点はいかがですか。

「全国宅配家具ネットは、今年の三月から動き出していまします。これまで十数件依頼を受けています。まだ始まつたばかりです。それで、コラボレイトについても今地元業者の方々に精力的に声を掛けているところです。先日も六月三日に産業会館で説明会を開いたばかりです。住宅・建設会社、リ

ビスとして引き取り、開業处处分まで行えます。こういう点では別注家具業者の方々もご利用できるのではないかでしょう。このシステムをご利用されれば、需要先を遠方まで拡大することも期待できます。」

「私の場合、事業もさることながら、地元大川に対する愛

「…」
「…」

した。しかし、インターネット販売等も増えつつありますので、対応するため窓口一本で、小物貨物を運べるようになります。

そしてわいには产地としての力を高めることになると思します。物づくり、人づくり、町づくりの良い循環が始まるのではないか」といふのが、」